



<https://www.solar-fabrik.de/job/sales-manager-italien-m-w-d>

Sales Manager Italien (m/w/d)

Beschreibung

[Get job application in English](#)

[Get job application in Italian](#)

Die Solar Fabrik ist ein familiengeführtes Unternehmen mit langjähriger Erfahrung in der Photovoltaik Branche. Wir vertreiben hochwertige Solarmodule und zugehörige Komponenten an den Fachgroßhandel und große PV-Installationsbetriebe in überwiegend europäische Länder mit Schwerpunkt Deutschland. Hierbei legen wir größten Wert auf effiziente Abläufe gepaart mit langfristigen persönlichen Kontakten und partnerschaftlicher Zusammenarbeit.

Wir sind auf der Suche nach einem energiegeladenen, selbstmotivierten und talentierten Sales Manager (m/w/d) zur Verstärkung unseres Teams. Dein Schwerpunkt wird darin liegen, Kunden anzusprechen und dabei zu helfen, das Geschäft und die Marke Solar Fabrik zu ihrem vollen Potenzial zu entwickeln. Wenn Du über umfangreiche Vertriebs Erfahrung, eine nachweisliche Erfolgsbilanz im B2B-Vertrieb und fundierte Kenntnisse der Solarindustrie oder der erneuerbaren Energien verfügst, freuen wir uns auf Deine Bewerbung.

Das sind Deine Aufgaben

- Aufbau, Entwicklung und Pflege von Beziehungen zu bestehenden und potenziellen Kunden in Italien
- Du managt den gesamten wertorientierten Verkaufszyklus von der Kundenqualifizierung über die Einwandbehandlung bis hin zur Verhandlung und zum Abschluss
- Entwicklung und Umsetzung von Plänen zur Maximierung des Umsatzes mit strategischen Partnern in der Region
- Verwaltung aller Aspekte von neuen Verkaufschancen, Verkaufsaktivitäten und Prognosen
- Zusammenarbeit mit dem gesamten Vertriebs- und Marketingteam bei der Entwicklung von Plänen, Strategien und Werbemaßnahmen, um das Geschäftswachstum zu fördern

Damit kannst Du punkten

- Du hast einen Bachelor- oder Masterabschluss in Wirtschaftswissenschaften oder eine vergleichbare Ausbildung mit Schwerpunkt Vertrieb/Marketing
- Du hast mehr als 3 Jahre Erfahrung im Vertrieb, idealerweise in der Solarbranche
- Du hast außergewöhnliche Kommunikationsfähigkeiten und die Bereitschaft zur Zusammenarbeit im Team mit einer positiven „Can Do“-Einstellung
- Du bist kundenorientiert und hast ein ausgezeichnetes Gespür für Kundenbedürfnisse und Markttrends

Arbeitgeber

Solar Fabrik GmbH

Arbeitspensum

Vollzeit

Dauer der Anstellung

Festanstellung

Arbeitsort

Deutschland / Italien

Veröffentlichungsdatum

15. Januar 2024

- Du verfügst über ausgeprägte analytische Fähigkeiten und bist in der Lage, komplexe Sachverhalte zu bewerten und strategische Entscheidungen zu treffen.
- Deine schnelle Auffassungsgabe unterstützt Deine Arbeitsweise
- Du hast Deinen Wohnsitz idealerweise in Italien und bist bereit zu reisen
- Du bist Muttersprachler oder beherrscht Italienisch in Wort und Schrift auf sehr gutem Niveau
- Du hast gute Deutsch- oder Englischkenntnisse für die Kommunikation mit unserem Team

Das bieten wir

- eine spannende Aufgabe in einem wachsenden und nachhaltigen Unternehmen
- ein wettbewerbsfähiges Gehalt, plus Bonus
- flache Hierarchien und die Möglichkeit, eigene Ideen aktiv einzubringen
- eine umfassende Einarbeitung
- außergewöhnlichen Arbeitsgeist und Teamkultur in einem dynamischen Umfeld

Kontakte

Du bist interessiert? Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung mit Angabe einer Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit an: bewerbungen@solar-fabrik.de

Wir freuen uns Dich kennenzulernen.