https://www.solar-fabrik.de/job/technischer-verkaeufer-m-w-d

Technischer Verkäufer (m/w/d)

Arbeitgeber
Solar Fabrik GmbH

Arbeitspensum
Vollzeit

Dauer der Anstellung
Festanstellung

Arbeitsort
Hermann-Niggemann-Str. 7-9, 63846, Laufach

Veröffentlichungsdatum
13. Juli 2023

Beschreibung

Die Solar Fabrik ist ein familiengeführtes Unternehmen mit langjähriger Erfahrung in der Photovoltaik Branche. Wir vertreiben hochwertige Solarmodule und zugehörige Komponenten an den Fachgroßhandel und große PV-Installationsbetriebe in überwiegend europäische Länder mit Schwerpunkt Deutschland. Hierbei legen wir größten Wert auf effiziente Abläufe gepaart mit langfristigen persönlichen Kontakten und partnerschaftlicher Zusammenarbeit.

Wir sind auf der Suche nach einem engagierten und erfahrenen technischen Verkäufer (m/w/d). In dieser Position bist Du verantwortlich für den Vertrieb unserer technischen Produkte und Lösungen an unsere Kunden. Als Schnittstelle zwischen technischem Know-how und Vertrieb bist Du für Kundenbesuche, technische Schulungen, Präsentationen und die Vertriebsunterstützung zuständig. Wenn Du über eine technische Ausbildung oder ein technisches Studium verfügst und gleichzeitig über ausgeprägte Vertriebsfähigkeiten und Kommunikationsstärke verfügst, dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung.

Das sind Deine Aufgaben

- Produktschwerpunkte sind neben Solarmodulen die Themen Wechselrichter, Speicher und ggf. Wärmepumpen
- Betreuung und Ausbau des Kundenstamms durch regelmäßige Kundenbesuche und Beratungsgespräche
- Identifikation von Kundenbedürfnissen und Erarbeitung technischer Lösungen für die individuellen Anforderungen
- Durchführung von technischen Schulungen und Präsentationen für Kunden, um das Produktportfolio und dessen Mehrwert zu vermitteln
- Aktive Unterstützung im Vertriebsprozess
- Enge Zusammenarbeit mit internen Abteilungen wie Entwicklung, Produktmanagement und Kundenservice, um eine reibungslose Auftragsabwicklung sicherzustellen
- Marktbeobachtung und Identifikation von neuen Geschäftsmöglichkeiten sowie Wettbewerbsanalysen
- Aktive Teilnahme an Messen, Konferenzen und anderen branchenspezifischen Veranstaltungen, um das Netzwerk zu erweitern und neue Kundenkontakte zu knüpfen
- Kontinuierliche Weiterbildung in Bezug auf technische Produktkenntnisse und Vertriebsmethoden

Damit kannst Du punkten

- Abgeschlossene technische Ausbildung oder ein abgeschlossenes Studium im technischen Bereich, vorzugsweise mit kaufmännischer Weiterbildung
- Erfahrung im technischen Vertrieb oder einer vergleichbaren Position
- Gutes Verständnis für technische Produkte und Lösungen sowie die Fähigkeit, technische Informationen verständlich zu vermitteln
- Starke Vertriebs- und Verhandlungsfähigkeiten sowie ausgeprägte

Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Kundenorientierte Arbeitsweise und ein hohes Maß an Empathie
- Teamfähigkeit und die Fähigkeit, sowohl eigenständig als auch im Team zu arbeiten
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachenkenntnisse sind von Vorteil
- Reisebereitschaft im In- und Ausland
- Dein sympathisches Auftreten und Deine schnelle Auffassungsgabe unterstützen Dich in Deiner Arbeitsweise

Das bieten wir

- spannende Aufgaben in einem wachsenden und zukunftsfähigen Unternehmen
- eine umfassende Einarbeitung
- eine attraktive und leistungsorientierte Vergütung
- flache Hierarchien und die Möglichkeit eigene Ideen aktiv einzubringen
- neue ergonomische Arbeitsplatz-Ausstattung im Loft-Stil
- eine sehr gute und freundschaftliche Arbeitsatmosphäre in einem jungen und dynamischen Team
- eine außergewöhnliche Team-Kultur während der Arbeit sowie bei gemeinsamen Events
- Leckeren Kaffee, frisches Obst und kostenloses Wasser

Kontakte

Du bist interessiert? Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung mit Angaben zu Deiner Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit an: bewerbungen@solar-fabrik.de

Wir freuen uns Dich kennenzulernen.