



<https://www.solar-fabrik.de/job/vertriebsmitarbeiter-elektrogrosshandel-m-w-d>

Vertriebsmitarbeiter Elektrogroßhandel (m/w/d)

Beschreibung

Die Solar Fabrik ist ein familiengeführtes Unternehmen mit langjähriger Erfahrung in der Photovoltaik Branche. Wir vertreiben hochwertige Solarmodule und zugehörige Komponenten an den Fachgroßhandel und große PV-Installationsbetriebe in überwiegend europäische Länder mit Schwerpunkt Deutschland. Hierbei legen wir größten Wert auf effiziente Abläufe gepaart mit langfristigen persönlichen Kontakten und partnerschaftlicher Zusammenarbeit.

Wir sind auf der Suche nach einem erfahrenen und dynamischen Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) mit Schwerpunkt Elektrogroßhandel. In dieser Position bist Du verantwortlich für die Gewinnung neuer Kunden und die Betreuung bestehender Geschäftspartner, um unsere Umsatzziele im Bereich Wechselrichter, Speicher und Solarmodule zu erreichen. Wenn du über umfangreiche Vertriebserfahrung verfügst, eine nachweisliche Erfolgsbilanz im B2B-Vertrieb vorweisen kannst und fundierte Kenntnisse der Solarbranche oder erneuerbaren Energien mitbringst, dann freuen wir uns auf deine Bewerbung.

Das sind Deine Aufgaben

- Aktive Betreuung einer größeren Vertriebsregion
- Mitwirkung an der Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien, um neue Kunden zu gewinnen und den Absatz zu steigern, Produktschwerpunkte sind neben Solarmodulen die Themen Wechselrichter, Speicher und ggf. Wärmepumpen
- Identifizierung und Akquisition von Neukunden, inklusive Marktanalysen und Ermittlung von Vertriebspotenzialen
- Aufbau und Pflege langfristiger Beziehungen zu Kunden, um die Kundenzufriedenheit und Kundenbindung zu stärken
- Verhandlung von Vertragsbedingungen und Konditionen in enger Zusammenarbeit mit dem Management und der Rechtsabteilung
- Beratung der Kunden zu unseren Produkten, Technologien und Lösungen im Bereich Solarmodule
- Durchführung von Verkaufspräsentationen, Kundenworkshops und Schulungen
- Erstellung von Vertriebsprognosen und Umsatzanalysen sowie regelmäßiges Reporting an die Geschäftsleitung
- Teilnahme an Messen, Konferenzen und branchenspezifischen Veranstaltungen zur Netzwerkerweiterung und Identifizierung von Marktchancen
- Zusammenarbeit mit internen Abteilungen wie Produktentwicklung, Marketing und Kundenservice, um kundenspezifische Anforderungen zu erfüllen und optimale Lösungen anzubieten

Damit kannst Du punkten

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung mit Schwerpunkt Vertrieb/Marketing

Arbeitgeber

Solar Fabrik GmbH

Arbeitspensum

Vollzeit

Dauer der Anstellung

Festanstellung

Veröffentlichungsdatum

3. Februar 2024

- Mehrjährige Berufserfahrung im B2B-Vertrieb, idealerweise im Bereich Solarmodule oder erneuerbare Energien
- Nachweisliche Erfolge im Auf- und Ausbau von Kundenbeziehungen sowie im Vertrieb komplexer Produkte und Lösungen
- Fundierte Kenntnisse des Verkaufsprozesses, Verhandlungsgeschicks und Abschlussstärke
- Umfangreiches Netzwerk in der Solarbranche oder erneuerbaren Energien
- Ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten, sowohl mündlich als auch schriftlich, in Deutsch und Englisch
- Hohe Kundenorientierung und ein hervorragendes Gespür für Kundenbedürfnisse und Markttrends
- Analytische Fähigkeiten und die Fähigkeit, komplexe Sachverhalte zu bewerten und strategische Entscheidungen zu treffen
- Teamorientierte Denkweise und die Fähigkeit, effektiv mit verschiedenen internen und externen Stakeholdern zusammenzuarbeiten
- Reisebereitschaft im In- und teilweise Ausland
- Dein sympathisches Auftreten und Deine schnelle Auffassungsgabe unterstützen Dich in Deiner Arbeitsweise

Das bieten wir

- spannende Aufgaben in einem wachsenden und zukunftsfähigen Unternehmen
- eine umfassende Einarbeitung
- eine attraktive und leistungsorientierte Vergütung
- flache Hierarchien und die Möglichkeit eigene Ideen aktiv einzubringen
- neue ergonomische Arbeitsplatz-Ausstattung im Loft-Stil
- eine sehr gute und freundschaftliche Arbeitsatmosphäre in einem jungen und dynamischen Team
- eine außergewöhnliche Team-Kultur während der Arbeit sowie bei gemeinsamen Events
- Leckeren Kaffee, frisches Obst und kostenloses Wasser

Kontakte

Du bist interessiert? Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung mit Angaben zu Deiner Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit an: bewerbungen@solar-fabrik.de

Wir freuen uns Dich kennenzulernen.