



Creating a Powerful Future

Responsabile vendite (m/f/d) per l'Italia

Siamo alla ricerca di un Sales Manager energico, motivato e di talento da inserire nel nostro team. L'obiettivo sarà quello di coinvolgere i clienti e contribuire allo sviluppo dell'attività e del marchio Solar Fabrik al suo massimo potenziale. Se avete una vasta esperienza di vendita, una comprovata esperienza nelle vendite B2B e una profonda conoscenza dell'industria solare o delle energie rinnovabili, saremo lieti di ricevere la vostra candidatura.

Ecco i vostri compiti:

- + Stabilire, sviluppare e mantenere relazioni con clienti attuali e potenziali in Italia.
- + Gestire l'intero ciclo di vendita basato sul valore, dalla qualificazione del cliente alla gestione delle obiezioni, alla negoziazione e alla chiusura.
- + Sviluppare ed eseguire piani per massimizzare le vendite con i partner strategici nella regione.
- + Gestire tutti gli aspetti delle nuove opportunità di vendita, delle attività di vendita e delle previsioni
- + Collaborare con il team di vendita e marketing per sviluppare piani, strategie e attività promozionali, per favorire la crescita del business.

Chi sei:

- + Hai conseguito una laurea o un master in economia, o una formazione analoga con particolare attenzione alle vendite/al marketing.
- + Hai più di 3 anni di esperienza nelle vendite, idealmente nel settore del solare
- + Avete eccezionali doti comunicative e la volontà di lavorare in modo collaborativo come membri di un team con un atteggiamento positivo „can do“.
- + Siete orientati al cliente e avete un'ottima percezione delle sue esigenze e delle tendenze del mercato.
- + Avete forti capacità analitiche e l'abilità di valutare questioni complesse e prendere decisioni strategiche.
- + La vostra capacità di comprendere rapidamente le cose supporta il vostro modo di lavorare
- + Vivete idealmente in Italia e siete disposti a viaggiare
- + Siete madrelingua o avete un'ottima padronanza dell'italiano scritto e parlato
- + Avete una buona padronanza del tedesco o dell'inglese per comunicare con il nostro team.

Cosa offriamo:

- + un ruolo entusiasmante in un'azienda in crescita e sostenibile
- + uno stipendio competitivo, più bonus
- + gerarchie piatte e l'opportunità di contribuire attivamente con le proprie idee
- + un'introduzione completa
- + uno straordinario spirito di lavoro e una cultura di squadra in un ambiente dinamico.

Solar Fabrik è un'azienda a conduzione familiare con molti anni di esperienza nel settore fotovoltaico. Distribuiamo moduli solari di alta qualità e i relativi componenti a grandi società di installazione di impianti fotovoltaici e a grossisti specializzati in gran parte dei Paesi europei, con particolare attenzione alla Germania. Attribuiamo grande importanza all'efficienza dei processi, ai contatti personali a lungo termine e alla collaborazione basata sulla partnership.

Siete interessati? Saremo lieti di ricevere la vostra candidatura, comprensiva delle vostre aspettative salariali e della vostra disponibilità, a:
bewerbungen@solar-fabrik.de