



Solar Fabrik GmbH
Hermann-Niggemann-Str. 7
D-63846 Laufach
Telefon: +49 (0)6096 9 700-790
Telefax: +49 (0)6096 9 700-728
E-Mail: info@solar-fabrik.de
Internet: www.solar-fabrik.de

STELLENAUSSCHREIBUNG:

Senior Key Account Manager (m/w/d) im Außendienst für Photovoltaik Produkte im PLZ-Gebiet 8 und Österreich

Über uns:

Die Solar Fabrik ist ein familiengeführtes Unternehmen mit langjähriger Erfahrung in der Photovoltaik Branche. Wir vertreiben hochwertige Solarmodule und zugehörige Komponenten an große PV-Installationsbetriebe und Fachgroßhändler in überwiegend europäische Länder mit Schwerpunkt Deutschland. Hierbei legen wir größten Wert auf effiziente Abläufe gepaart mit langfristigen persönlichen Kontakten und partnerschaftlicher Zusammenarbeit.

Für das PLZ-Gebiet 8 und Österreich suchen wir einen Senior Key Account Manager.

Ihr Aufgabengebiet:

- Repräsentation des Unternehmens und Betreuung des Kundenportfolios im Außendienst
- Vertiefung bestehender Kundenbeziehungen und deren Ausbau auf Basis einer individuellen und lösungsorientierten Beratung über das gesamte Produktportfolio
- Verantwortung über den Umsatz und Akquisition neuer Kunden
- Erstellung von Angeboten in Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst
- Eigenständige Führung von Verkaufs- und Vertragsverhandlungen bis hin zum maximalen Erfolg
- Erstellung von Forecasts und Mitwirkung bei der Mengen- und Absatzplanung unter Berücksichtigung der jeweiligen Marktgegebenheiten
- Analyse von Markt und Wettbewerbssituation in enger Zusammenarbeit mit dem Vertriebsteam
- Weiterentwicklung der Vertriebsstrategie und deren operativen Umsetzung

Sie verfügen über folgende Qualifikationen:

- Abgeschlossene technische Berufsausbildung mit kaufmännischem Verständnis oder eine adäquate qualifizierte, kaufmännische Ausbildung mit technischem Verständnis, Studium von Vorteil
- Fundierte Berufserfahrungen in einer vergleichbaren Position, vorzugsweise in der Photovoltaikbranche
- Du hast relevante Erfahrung in der Betreuung von KeyAccounts oder generellen Vertriebsaktivitäten
- Gute Fremdsprachenkenntnis in Englisch und gute MS Office-Kenntnisse
- Verhandlungsgeschick ergänzt durch eine ausgeprägte Zielorientierung und Abschlussstärke
- Markt- und Vertriebsaffinität (B2B) kombiniert mit einem gewinnenden Kommunikationsverhalten
- Absolute hands-on Mentalität und ein hohes Maß an Eigenverantwortung

Das erwartet Sie:

- Eine anspruchsvolle, herausfordernde Aufgabe in einer wachsenden Branche
- Möglichkeit zum selbständigen erfolgreichen Arbeiten in einem dynamischen Umfeld
- Arbeiten im engagierten Team und der Möglichkeit das Arbeitsumfeld mitzuprägen
- Eine attraktive und leistungsorientierte Vergütung mit Potenzial
- Sie erhalten ein Firmenfahrzeug, auch zur privaten Nutzung

Sie sind Interessiert? Dann senden Sie uns Ihre aussagekräftige Bewerbung an:
bewerbung@solar-fabrik.de