



Solar Fabrik GmbH

Hermann-Niggemann-Str. 7
D-63846 Laufach

Telefon: +49 (0)6093 20770-0

Telefax: +49 (0)6093 20770-99

E-Mail: info@solar-fabrik.de

Internet: www.solar-fabrik.de

STELLENAUSSCHREIBUNG:

Vertriebsaußendienst (m/w/d) für Photovoltaik Produkte

Über uns:

Die Solar Fabrik ist ein familiengeführtes Unternehmen mit langjähriger Erfahrung in der Photovoltaik Branche. Wir vertreiben hochwertige Solarmodule und zugehörige Komponenten an große PV-Installationsbetriebe und Fachgroßhändler in überwiegend europäische Länder mit Schwerpunkt Deutschland. Hierbei legen wir größten Wert auf effiziente Abläufe gepaart mit langfristigen persönlichen Kontakten und partnerschaftlicher Zusammenarbeit.

Für das PLZ-Gebiet 8 suchen wir einen Vertriebsaußendienstmitarbeiter.

Ihr Aufgabengebiet:

- Repräsentation des Unternehmens und Betreuung des Kundenportfolios im Außendienst
- Verantwortliche Akquisition neuer Kunden und Betreuung bestehender Kundenbeziehungen
- Erstellung von Angeboten in Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst
- Eigenständige Führung von Verkaufs- und Vertragsverhandlungen bis hin zum maximalen Erfolg
- Erstellung von Forecasts und Mitwirkung bei der Mengen- und Absatzplanung unter Berücksichtigung der jeweiligen Marktgegebenheiten
- Analyse von Markt und Wettbewerbssituation in enger Zusammenarbeit mit dem Vertriebsteam
- Unterstützung und Mitwirkung bei Messen und anderen verkaufsfördernden Veranstaltungen

Sie verfügen über folgende Qualifikationen:

- Abgeschlossene technische Berufsausbildung mit kaufmännischem Verständnis oder eine adäquate qualifizierte, kaufmännische Ausbildung mit technischem Verständnis
- langjährige Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position, vorzugsweise in der Photovoltaikbranche
- Sie haben relevante Erfahrung in der Betreuung von KeyAccounts oder generellen Vertriebsaktivitäten
- Gute Fremdsprachenkenntnis in Englisch und gute MS Office-Kenntnisse
- Verhandlungsgeschick ergänzt durch eine ausgeprägte Zielorientierung und Abschlussstärke
- Markt- und Vertriebsaffinität (B2B) kombiniert mit einem gewinnenden Kommunikationsverhalten
- Überzeugungs- sowie Durchsetzungskraft
- Eigeninitiative, strukturierte und sehr gut organisierte Arbeitsweise

Das erwartet Sie:

- Eine anspruchsvolle, herausfordernde Aufgabe in einer wachsenden Branche
- Möglichkeit zum selbständigen erfolgreichen Arbeiten in einem dynamischen Umfeld
- Arbeiten im engagierten Team und der Möglichkeit das Arbeitsumfeld mitzuprägen
- Eine attraktive und leistungsorientierte Vergütung mit Potenzial
- Sie erhalten ein Firmenfahrzeug, auch zur privaten Nutzung

Sie sind interessiert? Dann senden Sie uns Ihre aussagekräftige Bewerbung an:
bewerbungen@solar-fabrik.de